



OPTIMALISEER JE MARKETING- & SALES PROCES MET CORRECTE BEDRIJFSGEGEVENS

Company.info plugin voor HubSpot

Ben je veel tijd kwijt aan het opbouwen van een volledig klantprofiel in HubSpot? Heb je door de beperkte bedrijfsinformatie in HubSpot moeite met het kwalificeren van leads? En is relevant communiceren uitdagend? Niet gek, want de bedrijfsinzichten in HubSpot zijn zeer beperkt voor de Nederlandse markt. En het zelf verzamelen van informatie via downloadformulieren kost tijd en behoorlijk wat lead nurturing-inspanningen.

Bright heeft daarom in samenwerking met Company.info een plugin voor HubSpot ontwikkeld. Hiermee worden relevante bedrijfsgegevens van klanten en prospects in HubSpot automatisch verkrijgt en geactualiseerd.

✓ Verrijk eenvoudig contactprofielen voor snellere kwalificatie

Een aangepaste HubSpot-module voor formulieren wordt geïmplementeerd. Zodra een lead de bedrijfsnaam in een contactformulier invoert, worden de aanvullende gewenste bedrijfsgegevens automatisch aangevuld.

✓ Verkort het lead nurture-proces

Zodra een lead interesse toont in jouw product of dienst, kun je met de verrijkte gegevens het conversieproces versnellen. Met relevante inzichten kan het nurturings- en kwalificatieproces worden verkort.

✓ Verhoog conversies door relevante communicatie

Communiceer gericht met leads op basis van verbeterde segmentatiegegevens.

Slimme data in HubSpot

Met de Company.info plugin voor HubSpot vul je moeiteloos klant- en prospectsgegevens aan met gewenste bedrijfsinformatie.

Voer een bedrijfsnaam in en alle ontbrekende elementen worden aan HubSpot toegevoegd. Denk aan:

- ✓ Adresgegevens
- ✓ KvK-nummer
- ✓ Branche informatie
- ✓ Het aantal medewerkers
- ✓ Omzetgegevens
- ✓ De langstzittende bestuurder

Voornaam*
Lea

Achternaam*
Snel

E-mail*
lea@snel.nl

Bedrijfsnaam*
Snel
Altijd Snel-Transport
Snel-Transport Hoensbroek
Snel Hosting
Snel&Well
Snel-goed Zevenaar
Snel-O-Nette B.V.

Microsoft Office 365: Als u niet wilt dat uw gegevens worden gebruikt voor het verbeteren van onze producten, kunt u uw privacyvoorkeuren wijzigen in de privacyinstellingen van uw Microsoft Office 365-account. Meer informatie over het gebruik van uw gegevens is te vinden in de privacyverklaring van Microsoft.

Wanneer een lead de bedrijfsnaam in het contactformulier invult, worden de extra bedrijfsgegevens automatisch aangevuld in het HubSpot CRM.

Subscribed to the HubSpot One to One communication subscription

Form submission
Lea Snel submitted [Company search on Dev test](#).
Updated 22 properties

Aantal werkzame personen (bron: KvK)	1
Bedrijfsnaam	Niet beschikbaar
Branche volgens Company.info	Dienstverlening voor vervoer over land
Branche: SBI-code	5221
Branche: SBI-code beschrijving	Dienstverlening voor vervoer over land
Company name	Altijd Snel-Transport
Contact ID	28449151
Correspondentieadres	Driehoek 18
Create date	17 nov. 2021 09:06

Lea Snel
SNEL Shared Logistics BV
lea@snel.nl

Note Email Call Log Task Meet WA

About this contact

Company name
Altijd Snel-Transport

dossier_number

Lead status

Persona

DISQUALIFICATION | Reasons for Disqualification

DISQUALIFICATION | Other reasons for disqualification

Contact owner

Lifecycle stage
Lead



Ben je benieuwd naar de mogelijkheden voor jouw organisatie?

Neem dan contact met ons op via 085 - 760 81 81 of stuur een e-mail naar sales@brightdigital.com. We vertellen je graag meer!